

BAC Pro Métiers du Commerce et de la Vente



PARTICIPER À L'APPROVISIONNEMENT ET À LA VENTE DE MARCHANDISES



MYRIAM

Etablissement de l'Enseignement Catholique
sous contrat d'association

SITE CADÈNE : 334 AV. DES ETATS UNIS 31200 TOULOUSE
SITE MAGE : 9 ET 20 RUE MAGE 31000 TOULOUSE

TÉL. 05 61 147 147
SECRETARIAT@MYRIAM31.COM

WWW.MYRIAM31.COM



BAC Pro Métiers du Commerce et de la Vente

OPTION A

Le titulaire de ce Bac Professionnel est un employé commercial qui intervient dans tous types d'unités commerciales (physiques ou virtuelles) afin de mettre à disposition de la clientèle les produits correspondant à sa demande. Son activité, au sein d'une équipe commerciale, consiste à participer à l'approvisionnement, à la vente, à la gestion commerciale.

OBJECTIFS

Cette formation a pour objectif de former aux métiers de la vente et du commerce, de leur transmettre des compétences centrées sur l'animation et la gestion de l'espace commercial. Le titulaire du bac pro doit faire preuve du sens de l'accueil, de qualités d'écoute et de disponibilité.

PROGRAMME

ENSEIGNEMENT GÉNÉRAL :

- Français & Histoire Géographie
- Mathématiques
- Langues vivantes (Anglais et Espagnol)
- Arts Appliqués et Culture Artistique
- Prévention Santé Environnement
- Éducation Physique et Sportive

ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL :

- Pôle VENDRE
- Pôle ANIMER
- Pôle GÉRER
- DNL (Discipline Non Linguistique)

PFMP

Périodes de Formation en Milieu Professionnel (22 semaines réparties sur les trois années)

LES + DE LA FORMATION

- Section européenne Anglais ou Espagnol
- Programme Erasmus : possibilité d'effectuer en classe de 1ère un stage dans l'UE (Espagne, Bulgarie, Irlande ou Italie)
- Partenariat attractif et dynamique avec des enseignes connues de la région avec lesquelles différentes actions commerciales sont menées dès la 2nde
- Pédagogie de projet

ADMISSION

- Être titulaire du DNB
- Ou être titulaire d'un CAP du secteur tertiaire

DÉBOUCHÉS

- Employé de commerce
- Assistant ou conseiller de vente
- Vendeur spécialisé
- Responsable adjoint d'une unité commerciale
- Commercial à bord des trains
- Télévendeur

POURSUITE D'ÉTUDES

- Mention Complémentaire Vendeur Spécialisé en Alimentation
- Mention Complémentaire Assistance, Conseil Vente à Distance (ACV)
- BTS Management Commercial Opérationnel
- BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client